



KraftHeinz

GROW
Together

Hochschulabsolvent:innen-Programm: Dein Einstieg als Außendienstmitarbeiter (m/w/d)

Über die Position

Du träumst davon, Erfahrung in einem der größten FMCG Unternehmen der Welt zu sammeln und international bekannte Marken zu betreuen? Du möchtest deinen eigenen Bezirk managen und dich zügig weiterentwickeln? Du strebst danach, deine Komfortzone zu verlassen und Neues zu lernen? Wenn deine Antwort auf all diese Fragen „Ja“ lautet, dann bist du bei uns genau richtig – herzlich willkommen bei Kraft Heinz!

In den folgenden Bezirken suchen wir ab sofort motivierte Hochschulabsolvent:innen, die das Abenteuer „Vertrieb“ starten möchten:

- Großraum Düsseldorf
- Würzburg/Bamberg
- Heidelberg/Mannheim
- Erfurt
- Oldenburg
- Magdeburg

In dieser Position berichtest du an den Gebietsverkaufsleiter der jeweiligen Region und bist Teil eines diversen Teams, welches in den letzten Jahren stark gewachsen ist und sich kontinuierlich weiterentwickelt. Dabei ist die konstante Kundenbetreuung und -entwicklung deine Kernaufgabe, bei der du ständig nach Verbesserungsmöglichkeiten innerhalb des Teams suchst.

Deine Aufgaben

- Du wirst Manager deines eigenen Bezirks und bist für den Ausbau aller gelisteten Kraft Heinz und Just Spices Produkte bei deinen Kunden zuständig
- Gemeinsam mit deinem Vorgesetzten obliegt dir die gesamte Planung und Umsetzung von Aktionen und Platzierungen sowie deren Erfolgskontrolle
- Du bist zuständig für die optimale Präsentation unseres Sortiments, neuer Produkte und anderer Aktionen am Point of Sale
- Deine Touren planst du eigenständig - dabei hast du immer die Verkaufsziele im Überblick

Deine Qualifikationen

- Du verfügst über ein abgeschlossenes Bachelor- oder Master-Studium mit Schwerpunkt BWL, VWL o.Ä.
- erste praktische Erfahrungen im Lebensmittelhandel bzw. in der FMCG-Branche sind von Vorteil
- Wohnort oder Umzugsbereitschaft in den jeweiligen Bezirk
- Du legst eine hohe Eigenmotivation, Selbstständigkeit und Einsatzbereitschaft an den Tag
- Außerdem bringst du gute MS-Office Kenntnisse sowie fließende Deutsch sowie idealerweise gute Englischkenntnisse mit

Was wir bieten

- Eine marktgerechte Vergütung sowie ein dynamisches und überdurchschnittliches Bonussystem
- Firmenwagen und modernes Equipment für deinen Arbeitsalltag (Laptop, Ipad, Smartphone)
- Jährliche Tagung mit dem gesamten Field Sales Force Team
- Attraktive Sozialleistungen & Mitarbeiter:innen Benefits (z.B. betriebliche Altersvorsorge, Vermögenswirksame Leistungen, Corporate Benefits uvm.)
- Zahlreiche Möglichkeiten deine Ideen umzusetzen
- Umfangreiches Onboarding und individuelle Förderung und Coaching durch den Area Manager
- Entwicklungsmöglichkeiten: Bei entsprechender Performance hast du die Möglichkeit, anschließend z.B. im Key Account Management an unserem Standort in Düsseldorf weiterentwickelt zu werden!

Bedingungen

- Die Positionen sind vorerst auf ein Jahr befristet
- Arbeitszeit: Vollzeit (40 Stunden)

Kraft Heinz

Weitere Informationen:
www.careers.kraftheinz.com

